

Le vendite oltre la serranda

- Fase 3 come aumentare i tuoi clienti con il Marketing Formativo
- Creare relazioni con i tuoi clienti e sviluppare fatturato
- Dare valore ai tuoi clienti
- Una sola strategia è un piano perso!
- Quanto sei social?
- il tuo personale è in linea con la tua idea?
- Sei un leader o un capo?
- Il linguaggio persuasivo

Con questo corso ti diamo uno strumento per aumentare il tuo portafoglio clienti, aprire una vetrina sul web, impostare una strategia digitale che attrae i clienti verso il tuo punto vendita

per informazioni

scrivi a info@confesercenticagliari.it

su WhatsApp allo 3518757568

o chiama allo 070402370

