

Le vendite oltre la serranda

- *Fase 3 come aumentare i tuoi clienti con il Marketing Formativo*
- *Creare relazioni con i tuoi clienti e sviluppare fatturato*
 - *Dare valore ai tuoi clienti*
- *Una sola strategia è un piano perso!*
 - *Quanto sei social?*
- *il tuo personale è in linea con la tua idea?*
 - *Sei un leader o un capo?*
 - *Il linguaggio persuasivo*

Con questo corso ti diamo uno strumento per aumentare il tuo portafoglio clienti, aprire una vetrina sul web, impostare una strategia digitale che attrae i clienti verso il tuo punto vendita

*per informazioni
scrivi a info@confesercenticagliari.it
su WhatsApp allo **3518757568**
o chiama allo **070402370***